

MENTORID



EVE VESKI, Talutoit OÜ

Olen pidanud ameteid kokast toitlustusjuhi ja koristajast ettevõtte omanikuni. Viimased 10 aastat olen olnud elustiili ettevõtja.

Käivitanud talutoodete poe ning kasvatanud selle kohvik-pagarikojaks ja catering ettevõtteks.

Olen puhas praktik. Mulle meeldib ka täna, juhtides 7-10 liikmelist meeskonda, käed ise meie tegemistele külge panna. Kuid olen loonud tiimi, kus saadakse suurepäraselt ka ilma minuta hakkama.

Olles ise olnud mentii, tean kui oluline on mõne teise ettevõtja hea sõna, väike näpunäide või uue vaatenurga andmine. Samuti olen tohutult tänulik nende tutvuste ja võrgutiku eest, mis on tekkinud läbi mentorklubi. Suurima rõõmuga jagan oma kogemusi, nägemusi ja kontakte.



ROBERT MÄGI, Solarflow OÜ

Olen töötanud üle 20 aasta mitmes Eesti ja Soome suurettevõttes erinevatel ametipostidel. Hariduselt ja hingelt olen elektriinsener. Viimased 9 aastat on minu südameasjaks taastuenergia lahenduste väljatöötamine ja populariseerimine. Igapäevaselt juhin oma inseneribürood ning teen inseneri arendustööd. Pean väga lugu elukestvast õppest.

Olles ise hea suhtleja, oskan teisi kuulata. Lai silmaring, õppimishuvi ning rikas elukogemuste pagas, hea stressitaluvus ning oskus leida probleemile lahendus, on kõik see, mida soovin mentorina edasi anda. Olen veendumusel, et ettevõtlus on edasiviiv jõud, mis arendab meie piirkonda ja inimesi, annab võimalused kujundada meie maailma.



KULDAR LEIS, Peapeal OÜ

Olen pidanud ameteid lihttöolisest börsifirma juhini, valdkondadest paeluvad rohkem turundus, müük, personalijuhtimine ja uute ideede genereerimine.

Tihti on algusjärgus ettevõtjal vaja just sparringupartnerit, kellega ideid arutada ning oma mõtetele kindlust või kriitikat saada. Selliseks partneriks mul sobib olla ning ega tegutsemisvaldkond polegi esmatähtis, pigem ikka elluviimise võimekuse suurendamine.

Siin Kagu-Eestis peame ettevõtjatena palju koostööd tegema, mentorid saavad tihti oma võrgustikuga alustavaid ettevõtjaid aidata.



AIVAR JALLAI, Ööbiksaare Palkmajad OÜ

Ettevõtlus teemadest on minu tugevuseks ettevõtte arendamine ja laiendamine, strateegiline planeerimine, personalijuhtimine, tootmise juhtimine, klientidega suhtlemine, usaldavad suhted töötajatega.

Mentorina saan alustavat ettevõtjat aidata järgmistes küsimustes: kuidas alustada ja tegevust ellu viia Eesti turul? Kuidas eristuda? Kuidas leida oma nišš? Milleks on kutsumust? Kust leida finantse? Kuidas leida turgu? Mida ettevõtlusega tegelemine nõuab?

Tänuikkus suure abi eest, mida olen saanud mentiiks olles ettevõtte alustamisel. Tahaks anda tagasi seda,

mida olen saanud, kogemusi vahetada.



TRIINU VÄHI, Taevakoja Turismi- ja Puhkekeskus OÜ

Olen alati arvanud, et minu elu on iga päev täis uusi väljakutseid ja eneseteostamise võimalusi. Olen oma loomult „asjade käima tõmbaja“ ja kõik väljakutsed selles valdkonnas on mulle alati südamelähedased.

Lõpetasin 1999 aastal Audentese Erakooli panganduse eriala ja 2000 aastal finantsjuhtimise eriala. Ei ole küll päevagi kumbagi tööd erialaselt teinud, aga kõik õpitu tuleb nüüd eraettevõttes kasuks.

14 - aastat töötasin avalikus sektoris ja pidasin erinevaid huvitavaid ameteid - alustades sekretärist ja lõpetades keskastmejuhina, kus mul oli igapäevaselt 42 otsealluvat. Oman ettevõtjana 5- aastast kogemust. Saan julgelt öelda, et see viis aastat on olnud väga tormiline ja üks suur märke tõusmine. Ma ei alustanud küll ettevõtet nullist, aga sain võimaluse olemasolev ettevõtte välja tuua väga suurest madalseisust, ehitada uus struktuur ja võtta uued suunad.

Minu töö ja minu inimeste abiga saime 2019 aastal tunnustatud kahe tiitliga - „Põlvamaa Pärl 2019“ ja „Aasta Noortelaager 2019“. Oleme selle üle ülimalt õnnelikud ja tänulikud, et meid on märganud!

Usun, et tänu oma teoreetilistele ja ka praktilistele kogemustele saan abiks olla uutele ettevõtjatele, nii ettevõtte käivitamisel kui ka igapäevatööde nõustamisel.



EEVA KÄSPER, Serene OÜ

Olen klaasikunstnik ja mikroettevõtjana tegev juba 2002. aastast. Olles loomingulise eriala esindaja loodan, et saan jagada kogemust, kuidas oma kutsumus ja kirg ettevõtluse võtmes realiseerida.

Tänapäeval räägitakse ettevõtluses ka üldiselt üha rohkem loomingulisusest ja sellest, kuidas "silm peab särama". Seega arvan, et olen hea nõuandja just isikubrändi, unikaalse toote arenduse, ettevõttele nõ oma näo kujundamise ning mikroettevõtja enesemotiveerimise teemadel.

Samuti on mentoritöös kindlasti abi mitmeteistkümne aasta pikkusest kogemusest kunstiakadeemia õppejõuna, milles suur osakaal oli just üks ühele nõustamine: idee

analüüs, plaani koostamine ja ellu viimine / teostamine. Püüan olla empaatiline kaasamõtlev ja arvan, et õpetamine ei ole kunagi ühesuunaline tegevus - mentorklubis areneme kõik.



ANDER KONKS, Fio OÜ

Oma 20 aastases ettevõttes olen tegelenud kõigega millega üks väike tootmisettevõtte tegelema peab. Planeerimisest ettevõtte arendamiseni, finantsjuhtimisest müügini, tugevuseks on tehniliste lahenduste leidmine, organiseerimine, planeerimine.

Viimased 10 aastat olen üles ehitanud põllumajandusettevõtet. Selle arendamine, uute suundade, toodete leidmine on ettevõtte jätkuv protsess, mille osas saan jagada oma teadmisi ja oskusi kuidas olla sihikindel ka siis, kui motivatsioon kaob, kui asjad ei lähe planeeritult, ning pakkuda teisele ettevõtjale vaatenurki, mõtlemiskohti ja õlekõrsi, et jõustada või pakkuda võimalikke lahendusi tekkinud olukordadele.

Mentoriks olemine annab väga hea võimaluse näha ka oma tegemisi kõrvalt. Uued kogemused, tutvused, koostöö arendamine ettevõtjate vahel ning selle juures ise õppida ja ennast arendada on hea vaheldus ja teistsugune väljakutse.



SIIM SÄRE, Koldehunt OÜ

Olen alustanud oma ettevõtja teekonda aastast 2013. Idee ja planeerimine algas aasta enne seda. Sellest hetkest alates olen pidanud saama esimesed kogemused otse põllult. Kõike, mida olen ettevõtjana kogunud ja teada saanud, olen valmis teistega jagama. Muresid ja rõõme, ja siis jälle muresid. Valdkonnaks ehitus. Klientideks era- ja äriklendid.



INDREK VALNER, VIP Tegevused OÜ

Olen kaasasutaja kahes väikeettevõttes, mis tegelevad turismiga (jahiturism). Tean väikeettevõtte toimimisega seotut alates 1993.aastast. Nende aastate jooksul on ettevõtluses toimunud väga suured arengud ning muutused. Et väikeettevõtte püsiks on väga oluline müügitöö.

Müügitöö oskused sain Vallai AS müügijuhina töötades. Sealt sain hea suhtlemisoskuse, kus igapäevaselt suhtlesin klientidega. Tänu müügitöö korraldamisega olen saanud oskuse olukordi ette näha ja planeerida.

Osalen aktiivselt kohaliku kogukonna elu tegemistes. Koordineerin kohaliku kogukonna elu edendamist.



IMRE ARRO, Loodusturism OÜ

Minu king, töö ja hobi on loodusradadel matkade korraldamine, millega olen tegelenud juba 15 aastat. Varasem töö koolis spordipedagoogina ja selle jätkuks pikaajaline klienditeeninduskogemus retkejuhina on arendanud häid omadusi juhendada oskuslikult vahendipõhiseid instruktoreid jm

toetajaliikmeid. Minu ettevõtte edu võti on koostööpunktide otsimine ja tööle rakendamine.

Kõikide partneritega ei pruugi see õnnestuda, aga tuleb ise selles osas avatud meelsusega olla. Olen palju kokku puutunud Valgamaa ja Lõuna-Eesti turismiteemaatikaga. Oma igapäevatoos motiveerin külastajaid siinsete vaatamisväärsuste või atraktiivsete turismitoodetega lähemalt tutvust tegema, et seeläbi piirkonna tuntuse kasvule kaasa aidata. Kõige turvalisemalt tunnengi end turismi- ja vabaaja teenuste turunduse ning arendamise teemadel.

Alustava ettevõtja miljon küsimust on minugi peas pöörelnud, kuid töökusega olen "vee peale jäänud" ja tahan jätkata. Toetada alustavaid ettevõtjaid ja läbi selle ka ise õppida, on hea väljakutse ja suurepärase võimalus.



TÕNU KARPOV, Showtech OÜ

Ettevõtlus mõjutab Lõuna-Eesti elukvaliteeti kõige enam - alustajate toetamine aitab kogu piirkonna paremale elujärjele. Olen väikeettevõtlusega tegelenud alates 1993 aastast. Selle aja jooksul olen endasse suurel hulgal kogemusi ja teadmisi kogunud, mis on vajalikud väikeettevõtte edukaks toimimiseks. Müügi, personali, toote ja teenusearendus ning turundus on minu igapäevane väljakutse. Tänapäevaks olen loonud Lõuna-Eesti universaalseima lava-, heli-, valgus- ja videotehnika ning peotelkide rendiettevõtte. Usun et edukas väikeettevõtlus

tagab Lõuna-Eestile jätkusuutliku arengu.

Arvan, et saan olla toeks järgmistele küsimustele vastuse leidmisel: Kuidas leida ja valida kliente, neid kõige tasuvamaid? Kuidas eristuda konkurentidest? Kiire ja efektiivne turundus? Mis on kõige tähtsam ettevõtte arendamisel?



TOOMAS STARKE, Starfeld OÜ

Üle 20 aasta ettevõtluskogemust on pagas, mida saan jagada mentorina. Põllumajandus on see valdkond, mida olen õppinud praeguses Maaülikoolis, kõike muud on õpetanud elu ise ja olen püüdnud olla usin õpilane. Töökollektiivid, mida olen eestvedanud on suurusjärgus 10-20 töötajat- kolleegi.

Arvan, et olen hea suhtleja ja kuulaja, loomult analüüsiv. Minu ettevõtlusmoto on, `jutt ei maksa midagi, sest ainult tegu loeb` ehk `tegijal juhtub nii mõndagi, isegi häid asju`. ☺